

Sprogkyndig eksport sælger til job med karrieremuligheder

Vores kunde er en veldrevet producerende virksomhed, som afsætter sine produkter i Medico sektoren med stort set hele verden som markedsområde. Stillingen har domicil i Storkøbenhavn og kan blive en karriere stilling for den rette person. Du refererer til virksomhedens salgschef, men vil meget hurtigt få dine egne ansvarsområder i form af markeder og produkter.

Du bliver en del af et uformelt team, der med god humor aldrig glemmer, at kunden er virksomhedens vigtigste aktiv. Inden for en overskuelig tid vil du også få ledelsesansvar. Jobbet har stor bredde og strækker sig lige fra daglig kundekontakt på internationalt plan i form af besøg, telefonkontakt og e-mail samt deltagelse i messer. Du vil også få indflydelse på markedsføringen, hvilket vil ske gradvist i et tempo, der passer dig og dine evner.

Krav til vores nye eksport sælger

- Behersker engelsk og tysk i skrift og tale
- Selvstændig, udadvendt og "smilende"
- Befinder sig godt i dialog med kunder fra hele verden
- Udpræget samarbejdsevne og tager ansvar for beslutninger
- Kan arbejde selvstændigt, men også være en aktiv "teampayer"
- Føler sig hjemme i en international atmosfære
- Formår at skabe resultater og følge salgsarbejdet "til dørs"

Uddannelse og erfaring

Der kræves ingen specifik uddannelse, men du brænder for internationalt salg. En HH eksamen med gode sprogkundskaber eller tilsvarende niveau vil være et godt udgangspunkt. Virksomhedens interne uddannelse vil blive tilpasset til vores nye medarbejder. Det er derfor vigtigere, at du har energi og lyst til personlig udvikling end stor markeds- og brancheerfaring. Du er en erfaren EDB bruger og behersker de almindelige Microsoft programmer.

Virksomheden tilbyder

- En fast fuldtidsstilling i et internationalt miljø
- Løn efter kvalifikationer samt pension og sundhedsforsikring
- Oplæring til jobbet og indføring i Medico sektoren
- Et uformelt og inspirerende arbejdsmiljø

Send din ansøgning senest den **25. september 2015** til T2-Management:
t2@t2-management.dk eller kontakt konsulent Torben Johansen - 31 22 91 80



Riddergade 12, 4700 Næstved

55 77 43 21 • 31 22 91 80

www.t2-management.dk • t2@t2-management.dk