



# Teknisk salgskonsulent

Struktureret sælger med høje tekniske kompetencer og erfaring fra maskinbranchen.

Hos Pers Group i Vejle har vi stor efterspørgsel på alle vores maskin- og kemi løsninger til alle former for overfladebehandling. Det er dog vigtigt for os, at vores kunder får den rigtige løsning og dermed den optimale vejledning. Vi søger derfor nu en stærk teknisk sælger, der selv bliver inspireret af opgaveløsning hos kunden.

Du har sikkert en baggrund som faglært indenfor metalindustrien, men som minimum kan du dokumentere kompetencer og resultater indenfor teknisk salg.

Dit primære distrikt bliver Midt- og Sønderjylland, men du skal være indstillet på at tage salgsopgaver i Nordtyskland. Din bopæl er sikkert midt- og Østjylland med rimelig afstand til Vejle, hvor vores hovedkontor og testcenter ligger.

Vi ser vores nye medarbejder som et teknisk kreativt menneske, der er målrettet og struktureret i sit salgsarbejde, men som samtidig er omstillingsparat, når situationen kræver det. Vi er sikre på, at vores nye kollega også kan identificere sig med følgende:

- Du kan begå dig på engelsk, men også gerne på tysk
- Du har et højt drive og du kan tage selvstændige beslutninger
- Du bliver inspireret af mål og resultater
- Du befinder dig godt i rollen som problemløser og rådgiver
- Du tager ansvar for dine opgaver og følger opgaven helt "til dørs"

Kan du sige "ja" så langt - og du samtidig har stor lyst til at indgå i et mindre uformelt team hvor både travlhed og humor er en del af hverdagen, så tilbyder vi:

- En fast stilling i et uformelt og inspirerende miljø med dygtige kollegaer
- Fast løn efter kvalifikationer med bonusordning samt firmabil

*Pers Group blev grundlagt som Pers Kemi i 1967 og har siden starten været blandt de førende producenter, når det gælder industriens behov for løsninger af kemisk, teknisk og procesmæssig art. Senere er virksomheden udvidet med en division for maskiner og procesanlæg indenfor afgratning, affedtning og blæseudstyr, således at virksomheden i dag er en fuld service virksomhed inden for overflade processer. Virksomheden er stadig førende på sit felt og betjener sine kunder i hele Europa fra domicilet i Vejle*

Spørgsmål til stillingen kan rettes til Salgsdirektør Hans Wolf på 27 83 94 83

Ansøgning sendes senest den 1. november 2018 til: [salg@t2-management.dk](mailto:salg@t2-management.dk)



Pers Group  
Industrivej 12-16  
7120 Vejle Øst  
[www.pers-group.com](http://www.pers-group.com)