



Næstved Erhverv



VORDINGBORG
ERHVERV A/S



IVÆRKSÆTTERFORLØB

2015

Kursus, netværk og vejledning

HAR DU STARTET SELVSTÆNDIG VIRKSOMHED ELLER OVERVEJER DU?

FORMÅL OG INDHOLD

Vi tilbyder et kursusforløb, hvor kursus, netværk og rådgivning kombineres. Kurset er kort beskrevet på næste side. Kurset forløber over 6 onsdage, og afslutningsvis vil der være mulighed for at etablere et netværk for at fastholde, udvikle og udveksle erfaringer.

AFHOLDELSE

Kurserne afholdes i følgende uger på følgende adresser, og du vælger selv, hvor du vil deltage:

NÆSTVED ERHVERV

Vækstfabrikken Næstved
Toldbodgade 8
4700 Næstved

BUSINESS FAXE

Industrivej 2
4683 Rønnede

Kursus uger 15, 16, 17, 18, 19 og 21

Kursus uger 37, 38, 39, 40, 41 og 43

Tilmelding senest 20. marts 2015

Tilmelding senest 21. august 2015

Betalingsfrist 27. marts 2015

Betalingsfrist 28. august 2015

Startdato 8. april 2015

Startdato 9. september 2015

PRIS

Deltagelse i kurset koster kr. 1.250,00 inkl. moms.
Beløbet dækker både kursusmateriale og forplejning.

TILMELDING

Der er plads til 15 deltagere på hvert kursus.

Tilmelding bedes ske via Næstved Erhvervs hjemmeside på www.naestvederhverv.dk, til Business Faxe på www.businessfaxe.dk eller til Vordingborg Erhverv på www.vordingborgerhverv.dk.

YDERLIGERE OPLYSNINGER

Kurset afholdes for at skabe flere nye iværksættere og for at forbedre overlevelseschancerne for eksisterende iværksættere. Bag kurset står Business Faxe, Vordingborg Erhverv, Næstved Erhverv og T2-Management.

Vi glæder os til at se mange iværksættere deltage i iværksætterforløbene.

IVÆRKSÆTTERFORLØB 2015

KURSUS, NETVÆRK OG VEJLEDNING

KURSUSPLAN

1. ONSDAG
KL. 18-21.30

Kick-off

- Information om lokale erhvervsorganisationer, lokale tilbud til erhvervslivet, regionale tilbud og Vækstfabrikkerne
- Præsentation af deltagere og deres forretningsidé
- "Det første overblik" kunder, marked og pris

2. ONSDAG
KL. 18-21.30

Salg, kunder, produkter og værdiskabelse

- Hvem er mine kunder, og hvilken værdi skal jeg skabe for dem?
- Hvorfor er det vigtigt at kende sine kunder, og i hvilke sammenhænge kan det virkelig gøre en forskel?
- DISC-analyse - hvordan skal de forskellige kunder tackles, og hvem er jeg selv?

3. ONSDAG
KL. 18-21.30

Markedsføring og sociale medier

Markedsføring, hjemmeside, sociale medier - hvad er minimum, hvad er relevant og hvad er vigtigt at pointere.

4. ONSDAG
KL. 18-21.30

Jura, bank og revisor

- Relevant lovgivning og selskabsformer
- Lån, risiko, budgetter - hvad vil banken se, og hvordan kreditvurderer de?
- Regnskaber og SKAT

5. ONSDAG
KL. 18-21.30

Økonomi

Budgettering, prisfastsættelse og forretningsmodel - få styr på den økonomiske side af at drive forretning.

6. ONSDAG
KL. 18-21.30

Take-off

En lokal iværksætter fortæller om sin opstart og det at være selvstændig. Indlæg fra erhvervspsykolog - "Fif og følelser" ved opstart af virksomhed. Hvad er din plan?



Næstved Erhverv

Teatergade 6 · 4700 Næstved

Kontaktperson

Mette Østergaard

Tlf. 55 88 52 55

moe@naestvederhverv.dk

www.naestvederhverv.dk



Marienbergvej 132 · 4760 Vordingborg

Kontaktperson

Gustav Kragh

Tlf. 27 51 90 73

gk@vordingborgerhverv.dk

www.vordingborgerhverv.dk



Industrivej 2 · 4683 Rønnede

Kontaktperson

Anne Louise S. Andreassen

Tlf. 40 11 83 85

ala@businessfaxe.dk

www.businessfaxe.dk



Riddergade 12 · 4700 Næstved

Kontaktperson

Torben Johansen

Tlf. 55 77 43 21

t2@t2-management.dk

www.t2-management.dk

“”

Som deltager på Iværksætterforløb
2013 fik jeg masser af inspiration,
viden og et godt netværk.



Thomas Scheel
Direktør, Benvent Aps